

結果を出せる営業力強化セミナー

～営業力は思考力と行動力～

なぜ、営業成績が上がらないのか？そこにはしっかりとした因果関係があります。ランドセルを背負う文化がない中国で、3年間で売上を9.7倍に伸ばした講師の経験と論理的な考え方、そしてチームを動かす力を余すことなくお伝えします。現場に持ち帰り、実践を継続していくことがコツですので、ワークを中心とした双方向型の研修です。明日からすぐに実践できる行動&マインド設定をします。是非、ご参加ください。

カリキュラム

1. 優秀な営業パーソンとは

- ・お客様に「あなたから買いたい」と思わせる営業パーソンになる
- ・成果を出し続ける営業パーソンに必要なマインドとは？
- ・優秀な営業パーソンは、優秀なコンサルタントである

2. 交換した名刺を活用し受注につなげる

- ・名刺整理法
- ・名刺のランク別アプローチ法
- ・イノベーションを生む考え方

3. 自分自身を成長させる取り組みをしよう

- ・「成長する人」と「成長しない人」の違い
- ・過去から学び、未来に活かす方法
- ・成功パターンを見つけ、再現性を持たせる

講師

ポールスターコミュニケーションズ
代表取締役

きた こうじ
北 宏志 氏



人材育成コンサルタント。年間130回以上の講演、研修に登壇。これまでの受講生は13,000名を超える。熱く、受講者に元気や勇気を与えることから「研修業界の松岡修造」の異名を持つ。私立中学・高校での6年間の教員を経て2013年よりビジネスの世界へ。中国大陸で日本製ランドセル販売を3年間で9.7倍に拡大させ黒字化した経験から、海外ビジネスのアドバイザーとしても活躍している。「信頼と貢献」がモットー。北海道出身。剣道六段。主な著書に「ビビリの人生が変わる 逆転の仕事術」(三オブックス 2020)「新しい教え方の教科書 Z世代の部下を持ったら読む本」(ぱる出版 2023年)

■日時 令和6年9月12日(木) 13:30～16:30

■場所 戦災復興記念館5階会議室(仙台市青葉区大町2丁目12-1)

■定員 70名 ※お申し込み順で定員になり次第締め切らせていただきます。

■受講料 会員2,000円/非会員8,000円

■申込方法 下記申込書に必要事項をご記入いただき、FAXしていただくか
又はQRコードからお申し込みください。

■問い合わせ (公社)仙台南法人会 TEL. 022-246-3614/FAX. 022-246-4520

■主催 (公社)仙台南法人会 (公社)仙台中法人会 (公社)仙台北法人会



セミナー参加申込書

FAX. 022-246-4520 (公社)仙台南法人会 行

令和 年 月 日

事業所名		住所	
TEL		参加者氏名	
FAX			

※申込書にご記入頂きました個人情報、適切な管理を図り、参加者名簿の作成および本講演会に関する連絡の目的のみ使用します。